



Herzlich Willkommen bei der HellermannTyton GmbH & Co. KG, einem der führenden Hersteller und Anbieter von Kabelmanagementprodukten. Wir sind stolz darauf, ein Team von mehr als **7.000 Beschäftigten in 40 Ländern** zu sein, die täglich daran arbeiten, unseren gemeinsamen Erfolg weiter auszubauen. Bei uns steht der Mensch im Mittelpunkt und wir sind immer auf der Suche nach motivierten und talentierten MitarbeiterInnen, die unser Team unterstützen möchten. Wenn Sie bereit sind, Ihre Erfahrung und Ihr Talent in einem dynamischen Umfeld einzubringen, um gemeinsam mit uns zu wachsen, dann bewerben Sie sich jetzt!

China Account Manager Automotive EMEA (m/w/d)

Ort: [Tornesch](#) | Art der Stelle: [Vollzeit \(40h\)](#) | Eintrittsdatum: [ab sofort](#)

IHRE AUFGABEN

- Aufbau, Pflege und Weiterentwicklung von Geschäftsbeziehungen zu chinesischen Automobilherstellern (OEMs), Tier-1-Zulieferern und Technologiepartnern in der EMEA-Region
- Entwicklung und Umsetzung strategischer Account-Pläne auf Basis der europäischen Expansionsstrategien chinesischer Kunden
- Identifikation und Erschließung neuer Geschäftsmöglichkeiten mit chinesischen Unternehmen im Automotive- und Mobility-Umfeld
- Steuerung und Unterstützung von RFQs, Vertragsverhandlungen sowie Vergabeprozessen in enger Zusammenarbeit mit den regionalen Vertriebsteams
- Abstimmung von Kundenstrategien, Preisgestaltungen und kommerziellen Rahmenbedingungen mit internen Stakeholdern in EMEA und Asien
- Schnittstelle zwischen Kunden sowie internen Bereichen wie Vertrieb, Finanzwesen, Supply Chain und Recht
- Enge bereichsübergreifende Zusammenarbeit mit den Teams aus Qualität, Marketing und Produktmanagement
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen auf unterschiedlichen Entscheidungsebenen
- Koordination internationaler Teams zur Sicherstellung einer hohen Kundenzufriedenheit und einer konsistenten Customer Experience
- Regelmäßige Kundenbesuche, Meetings, Workshops und Vertriebsaktivitäten in den Werken und Entwicklungszentren der Kunden in Europa, insbesondere in Nordafrika, Osteuropa und Südeuropa

IHR PROFIL

- Betriebswirtschaftliches oder technisches Studium oder kaufmännische Ausbildung in Kombination mit einer entsprechenden Weiterbildung
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Produktmanagement oder im Projektmanagement
- Affinität für das Marketing und die digitale Vermarktung
- Hohe Projektmanagement- und Methodenkompetenz
- Hervorragende Kenntnisse der chinesischen Sprache

- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute Kenntnisse in MS-Office-Anwendungen, SAP Grundkenntnisse wünschenswert
- Analytische Fähigkeiten und Erfahrung in betriebswirtschaftlichen Prozessen
- Sehr hohe internationale Reisebereitschaft innerhalb Europas
- **Wohnort: Bundesweit möglich (HomeOffice & Reisetätigkeit)**

WAS WIR BIETEN



Mobiles Arbeiten



Attraktive Vergütung



Flexible Arbeitszeit



Aufstiegchancen



30 Tage Urlaub



Familiäres Betriebsklima



Weiterbildung



Gesundheitsmanagement

IHR ANSPRECHPARTNER

Benn Bölter
Personalabteilung
HellermannTyton GmbH & Co. KG



www.HellermannTyton.de/karriere